

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG NHÂN VIÊN KINH DOANH

Công ty TNHH LĐĐL KTTM Việt thành lập từ năm 1995, là Công ty hoạt động trong lĩnh vực :

- + Kinh doanh tủ quầy đông lạnh, tủ quầy làm mát dùng cho siêu thị, cửa hàng tiện ích, cửa hàng rau quả, trái cây thực phẩm tươi sống; thực phẩm đông lạnh.
- + Kinh doanh panel; máy nén, phụ tùng máy nén lạnh. Bộ điều khiển, gas lạnh, nhớt lạnh.
- + Các loại van từ cơ khí, điện tử.
- + Lắp đặt, sửa chữa, trùng tu, đại tu máy nén lạnh, hệ thống lạnh.
- + Thiết kế thi công lắp đặt kho lạnh, hệ thống lạnh.

Công ty là nhà phân phối độc quyền sản phẩm thương hiệu toàn cầu như : Johnson controls, Bitzer; Dagard, Maja; Castel; là nhà cung cấp cho hệ thống BigC , Hệ thống AEON, Metro Cash & Carry VN, Lotte VN, Vincom, Vinmart, MaxiMark, Emart, KIDO, chiếu xạ thực phẩm

Công ty đang có nhu cầu tuyển dụng nhân viên kinh doanh để mở rộng và phát triển thị phần. Công ty sẽ đào tạo, huấn luyện nhân viên về các hệ thống sản phẩm mà Công ty kinh doanh.

I. NHU CẦU TUYỂN DỤNG

Vị trí : Nhân viên kinh doanh (sale Engineer)

Giới tính: nam

Số lượng : 06 người

Độ tuổi: từ 22 trở lên

Nơi làm việc: TPHCM

Lương thử việc : 85% lương chính

Thời gian thử việc: 01,02 tháng

Lương chính : tối thiểu 6 trđ

Trình độ học vấn: TN Cao đẳng, Đại học

Chuyên môn : ngành Kinh tế/ QTKD/CN Nhiệt lạnh/kỹ thuật nhiệt lạnh/Thương mại/Marketing.

Thời gian làm việc : Toàn thời gian cố định

Số năm kinh nghiệm : không yêu cầu



Quyền lợi : BHXH, BH 24/24, đào tạo kiến thức về sản phẩm theo chương trình của Hãng 2-3/lần/ năm tại Singapore; Ý; Pháp.

Đi công tác có công tác phí; chi phí lưu trú.

Hỗ trợ nhân viên giải quyết khó khăn khi thuyết phục khách hàng.

Môi trường làm việc thân thiện. Làm việc trực tiếp với đối tác tại nước ngoài.

Phúc lợi vật chất và tinh thần thường xuyên.

Thưởng lễ tết, tháng 13 hàng năm và thưởng doanh số

II. MÔ TẢ CÔNG VIỆC CƠ BẢN :

_ Sản phẩm kinh doanh : tủ quầy (thực phẩm, rau quả,tủ kem, lò nướng....); máy nén, thiết bị phụ tùng máy nén; van các loại; GAS lạnh, nhớt lạnh.....

_ Chào hàng, bán hàng và thực hiện các dịch vụ chăm sóc khách

_ Duy trì mối quan hệ với khách hàng cũ.

_ Chào giá, thương thảo, đàm phán ký hợp đồng.

_ Kết hợp với các phòng chuyên môn để thực hiện các thủ tục xuất kho, giao hàng.

_ Chủ động báo cáo công việc cho Trưởng phòng/Trưởng nhóm

_ Chi tiết sẽ trao đổi thêm trong buổi phỏng vấn.

III. YÊU CẦU VỀ KỸ NĂNG

1. Trình độ ngoại ngữ:

- Tiếng anh, ưu tiên biết tiếng anh kỹ thuật. (trình độ B trở lên)

2. Trình độ vi tính: thành thạo MS Office, Internet.

3. Biết lập kế hoạch và phân tích thị trường : Tuần, Tháng, Quý.

4. Kỹ năng khác :

_ Giải quyết công việc chính xác, kịp thời, cẩn thận.

_ Giải quyết công việc trong thời hạn được quy định.

_ Đam mê kinh doanh; Năng động, nhiệt tình.

_ Làm việc độc lập và phối hợp nhóm.

_ Khả năng giao tiếp và thuyết phục khách hàng.

_ Chịu được áp lực công việc.

IV SỨC KHỎE : Sức khỏe đủ đảm bảo công việc

V. YÊU CẦU KHÁC : Tác phong lịch thiệp. Thái độ hòa nhã.

VI. THÔNG TIN LIÊN HỆ :



VIET Engineering Co., Ltd

CTY TNHH LẮP ĐẶT ĐIỆN LẠNH KỸ THUẬT THƯƠNG MẠI VIỆT

(VIET Engineering Co.,Ltd)

Website : www.veevn.com

Email : info@veevn.com

Ông Phạm Văn Trị
Email : admin@veevn.com
ĐT : 38626600 (ext 101)

Công ty TNHH LDDL KTTM Việt
Số 282 Đường 3/2 P.12 Q.10 TPHCM
ĐT : 3862 6600 Fax : 3862 6644
Website : www.veevn.com
Email : info@veevn.com

VII. HỒ SƠ XIN VIỆC : Đơn xin việc, CMND, HK, SYLL, Bản sao bằng cấp, Bảng điểm, Ảnh 3x4

TpHCM, ngày 14 tháng 3 năm 2016

TL.GIÁM ĐỐC

TP.TCHCQT



Lê Hùng

